

తెప్పుడు నేను మీకు పున్నా
రావుని పరిచయం చేయబోతు
న్నాను.

‘ఎవరా పున్నారావు? ఏమా
కథ?’ అనుకుంటున్నారా?
కాస్త ఓపిక పట్టండి మరి.

నిజానికి పున్నారావుని పరిచయం
చేయనక్కర్లేదు. ఎందుకంటే అతను
మన దగ్గర్లోనే వుంటాడు. మనమీద
అతని ప్రభావమూ వుంటుంది.
తమకు తోచింది చేస్తూ అందరిమీదా
రుద్దదమే వీళ్ళ పని. లోకోపకారం
చేస్తున్నామనుకుంటారు కాని వీళ్ళ
వళ్ళ ఉపయోగంకన్నా అపకారమే
ఎక్కువుంటుంది. చిత్తగించండి.
మరి..రెడీయా!

○○○

నోటీతో పుక్కిలిస్తూ కాలనీలో అటూ ఇటూ తిరు
గుతున్న పున్నారావుతో, రంగారావు-

“ఏమిటండీ పున్నారావుగారూ.. నోటీతో అదేప
నిగా అలా పుక్కిలించేస్తున్నారు?”

చెబుతా అన్నట్టుగా సంజ్ఞ చేసి ఓ పదినిముషాల
యిన తర్వాత నోట్లో ఉన్నది ఉమ్మేసి నోరుకుడుక్కుని
“అ..ఏమిటంటారు. ఇది పుక్కిలింపడం కాదండీ.
అయిల్ పుల్లింగ్. దీనితో అనేక ప్రయోజనాలు
న్నాయి. ముఖ్యంగా రోగాలు ఆమడదూరం పరిగెడ
తాయి. ఈ అయిల్ పుల్లింగ్మీద వస్తకాలు కూడా
వెలుపడ్డాయి. చదవలేదా? నా దగ్గరవుంది ఇస్తాలే!”
అన్నాడు.

“అవునా! ఇదెలా చెయ్యాలి?”

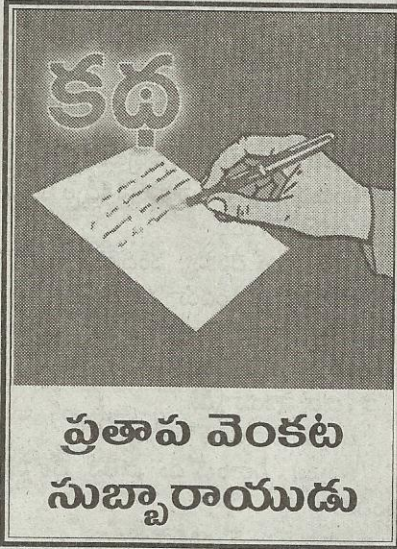
“సింపుల్ కానీ ఉపయోగాలు అనంతం”

ఆ కాలనీ అంతా అయిల్ పుల్లింగ్మీద వద్దారని
వేరే చెప్పనక్కర్లేదు కదా!

అలా ‘తా వలచింది రంభ..తా మునిగింది గంగ’
అన్నట్టు తనకేదన్నా తెలిస్తే అది అందరితో పంచుకో
వడం, మా చెడ్డలవాటు పున్నారావుకి.

ఒకరోజు-

సాయంత్రం ఆఫీసునుండి వస్తూ ఆకలేసి
నాలుగు వేడి వేడి మిరపకాయ బజ్జీలు కొనుక్కుని
తినేసి యధాలాపంగా కాగితం పడేయబోయి
అందులో వున్న మేటర్ చదివాడు. అది ఫెంగ్షయ్
యేకి సంబంధించింది. లాంఫింగ్ బుద్ధ, కాయన్



నోట్లో వున్న టాడ్, కాపర్ కాయిన్స్ కొని ఇంట్లో
పెట్టుకుంటే సిరులు ఎలా వెల్లువలా వచ్చి ఇంట్లో
పడతాయో వివరించే ఆర్టికల్ అది. ఇహ మన పున్నా
రావుకి లేచిందే లేడికి పరుగు కదా! ‘అదృష్టం తలు

సాయంత్రం తలోవస్తువూ కొనుక్కున్నారు. కుదరని
వాళ్ళు పున్నారావుకి డబ్బులిచ్చి ఆ వస్తువులు తెచ్చిపె
ట్టమన్నారు. మనవాడు అనందంగా వొప్పుకున్నాడు
కాని తన రూట్ కాని చోటుకి వెళ్ళి, వస్తువులు కొన
డానికి డబ్బులు తక్కువపడితే తన డబ్బులు వేసి మరి
కొని తీసుకొచ్చి ఇచ్చాడు.

అదో తుత్తి అంతే!

ఆ తర్వాత రోజు షడన్గా స్కూటర్పాదయి
నాలుగు వేల రూపాయల చమురు వదిలింది. ఆఫీ
సులో పనేక్కువయింది. కాలనీలో అందరిదీ అదే
పరిస్థితి. కానీ ఒక గొప్ప మంచి జరిగేటప్పుడు పరిస్థి
తులు అలాగే పరిక్లిస్తాయని తను సమాధానపడి
అందర్నీ సమాధానపరిచాడు. ఇవ్విధంబుగా కొంత
కాలం గడిచింది.

ఒకరోజు పున్నారావు ఇంటి బయట అరుగు
మీద పద్మాసనం వేసుకు కూర్చుని ముక్కుతో బుస
లుకొట్టడం కాలని వాళ్ళకి ఆశ్చర్యంగా అనిపిం
చింది. రాజారావు, పున్నారావు కళ్ళు తెరిచి బుసలు
తగ్గరకు ఓపికపట్టి ‘అదేమిట’ని ఆశ్చర్యంగా అడి
గాడు.

ఇలాంటి పున్నారావులతో పొరాపూషార్

పుతల్లింది కాబట్టే ఆ పేపర్ తన కంటపడింది’ అను
కుంటూ స్కూటర్ స్టార్ట్ చేసి రివ్వన మార్కెట్వైపు
పోనిచ్చాడు.

మార్కెట్లో ఫెంగ్షయ్ వస్తువులు అమ్మేషాపుని
వెతికివట్టుకుని, లోపలికి అడుగుపెట్టి ఒక్కోవస్తువూ
ఏ రకమైన రిజల్ట్ ఇస్తుందో తెలుసుకుని ఇహ
తనింట్లో అదృష్టదేవత తిష్టవేసుకుని కూర్చుంటుం
డని భావిస్తూ దాదాపు పదివేల రూపాయలు వదిలిం
చుకుని, వస్తువులన్నీ జాగ్రత్తగా ప్యాక్ చేయించుకుని
ఇంటికి వచ్చేసరికి బాగా చీకటయిపోయింది. ఇహ
కాలనీ వాళ్ళకి అవి పరిచయంచేయడం కుదరదు
కాబట్టి దాన్ని మరుసటిరోజుకి వాయిదా వేశాడు. ఆ
రాత్రంతా చక్కగా వస్తువుల్ని సద్ది, తెల్లవారుర్నూ
ముస మూడింటికి పడుకుని ఆరింటికి అదరాబాద
రాగా లేచి తలుపుతెరిచాడు. గుమ్మంముందు రెండు
పేపర్లు వున్నాయి. ఒకటి తను వేయించుకునేది.
మరోటి బోనస్. ‘ఓహ్ అదృష్టం! ఇలా ఫెంగ్షయ్
ఆర్టికల్స్ ఇంట్లో పెట్టాడో లేదో అలా అదృష్టం కలిసి
వస్తోంది’ అనుకుని అందర్నీ పిలిచి ఫెంగ్షయ్
గొప్పతనం చెప్పాడు. ఇంకేముంది అందరూ ఆరోజు

“అరే! మీరు ఆస్తా ఛానలు చూడట్లేదా,
అందులో రాండమ్బాబా ఆసనాలతో ఆరోగ్యంగా
ఎలా వుండవచ్చో సులభమైన ఆసనాలు చెబుతారు.
పెద్ద ఎక్కువ సమయం కూడా అక్కర్లేదు. ప్రతిరోజూ
ఓ ఐదు, పది నిముషాలు అంతే! చక్కటి ఆరోగ్యం
మనసొంతం” అని కపాల్ భాతి, అనులోమ్ విలోమ్
మొదలైనవి చేసి చూపించి, “చూశారా! ఎంత
సింపుల్. ఇప్పుడు జనాన్ని పీడిస్తున్న బిసి, పుగరు
లను ఆమడదూరంలో వుంచడమేకాదు, డాక్టర్లని,
కార్పొరేట్ ఆస్పత్రులని నామరూపాలైకుండా
చేస్తాయి ఈ ఆసనాలు” అన్నాడు. కొన్నాళ్ళపాటు ఆ
హవా కొనసాగింది. తర్వాత అందరిలో బద్ధకమే
గెలిచింది. ఆ తర్వాత పున్నారావు ద్వారా మంతన
సత్సనారాయణరాజుగారు పరిచయం కాబడి
అందరూ ఆకులు, అలములు తినడం మొదలెట్టారు.
అదీ కొంతకాలమే!

ఒకరోజు-

“ఏవండీ మూర్తిగారూ! మీరు మ్యూచువల్
ఫండ్లో ఇన్వెస్ట్ చేశారా?” అని అడిగాడు పున్నా
రావు.

“లేదండీ, అసలు ఆ కాన్సెప్ట్ నాకు తెలియదు”

“అయితే మీరు విని, అందులో ఇన్వెస్ట్ చేయాలి సిందే. ఎందుకంటే మీ పిల్లల చదువుకి, పెళ్ళిళ్ళకి ఇంకా ఇల్లు కట్టుకోవడానికి, కారు కొనుక్కోవడానికి ఒకటనేమిటి అన్సింటికి ఓన్లీ వన్ సొల్యూషన్. షేర్లలో అయితే లాన్ వస్తే పాతాళంలోకి కూరుకుపోతాం. అందుకే మ్యూచువల్ ఫండులో సిప్ పద్ధతిలో ఇన్వెస్ట్ చేయాలి. అంటే మార్కెట్ ఒడిదుడుకుల ప్రభావముండదు. పైగా లాంగ్ టర్మ్ లాభాలే లాభాలు. ఇది ఎలా పనిచేస్తుందంటే” అని కాగితం మీద ఎక్స్ ప్లైన్ చేశాడు. ఇంకేముంది కాగితంలో అందరికీ వైకుంఠం కనిపించింది.

అందరూ సిప్ విధానంలో హాఫ్ నాలెడ్జ్ తో ఇన్వెస్ట్ చేశారు. మార్కెట్ పెరుగుతున్నప్పుడు అభి నందనలు చెప్పుకుని స్మైల్లు పంచుకున్నారు. పడిపోయినప్పుడు గుండె పట్టుకుని గుభేలు మన్నారు. ఆకులు పట్టుకోవడానికి వీళ్ళేకాదు చేతులు కాల్చుకున్నారు. కొన్నాళ్ళపాటూ బుద్ధిగా కాలం వెళ్ళబు

చ్చారు.

ఒకరోజు-

“ఏవండీ, షబ్బుగంగారూ! ఒకసారి ఇలారండి” అని షబ్బుగాన్ని పిలిచి “మీకు పెళ్ళి కావలసిన పిల్లలు వున్నారు కదా, వాళ్ళకి పెళ్ళిచేసి ఒక అయ్య చేతిలో పెట్టేటప్పుడు అమ్మాయికి నిలువెత్తు కాకపోయినా వీసమెత్తు బంగారమన్నా పెట్టాలి కదా” అన్నాడు.

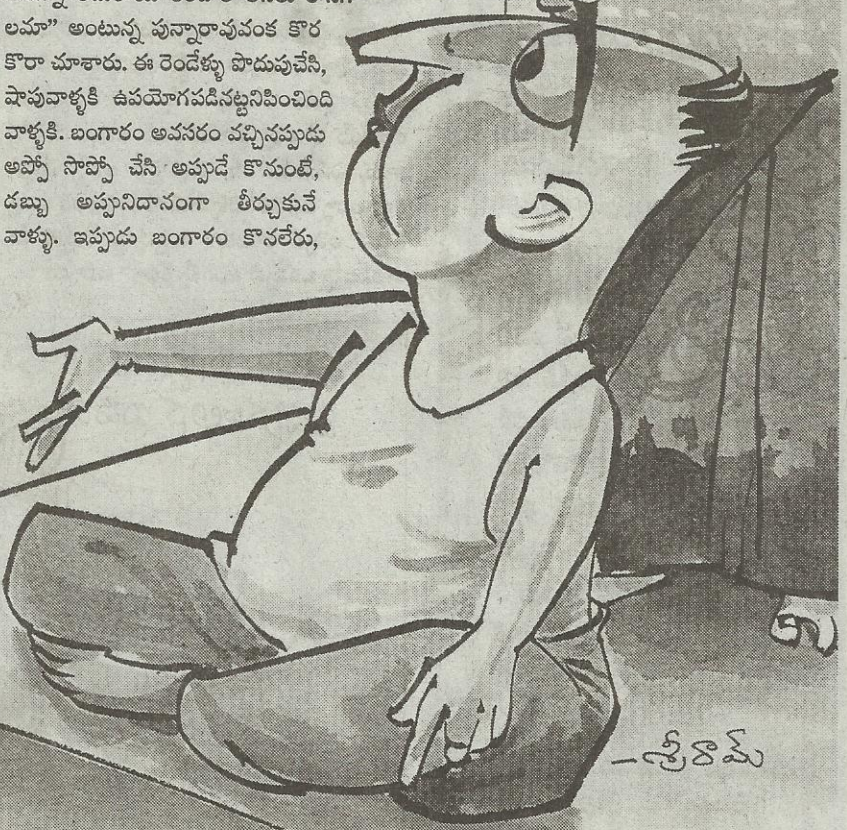
“అవునండీ, నాకూ అదే దిగులు. కానీ బంగారం కొనగలమా అసలు”

“లేము. అందుకే శతకోటి దరిద్రాలకి అనంత కోటి ఉపాయాలన్నారు. గోల్డ్ హార్వెస్టింగ్ అని ఇప్పుడు ప్రతి షాపులో స్కీమ్లు ఉంటున్నాయి. మనం ప్రతినెలా కొంతదబ్బు కడితే చివర్న వాళ్ళు కొంతకలిపి దానికి సరిపడ మనం కొరుకున్న ఒక నగ తీసుకోవచ్చు. వాయిదాల పద్ధతిలో తీసుకోవడంవల్ల బాధ తెలియదు, పైగా నగలూ అమరుతాయి. ఏమంటారు? అంతేకాదు కొన్ని షాపుల్లో గిఫ్టేలు ఇస్తారు. మరికొన్నిటిలో తరుగుండదు. మేకింగ్ ఛార్జీలో రాయితీ వుంటుంది. నేను ఇదిగో నాలుగు షాపుల్లో నాలుగు కార్డులు తీసుకున్నాను” అన్నాడు. ఆ సలహా నచ్చడంతో అందరూ వాటిపైన పడ్డారు. గోల్డ్ ధర అప్రతిహతంగా పెరగడంతో రెండు సంవత్సరాల తర్వాత వాళ్ళకి ముక్కుపుడకలు, చెవిదిడ్డులు వచ్చాయి. “చూశారూ..కనీసం అవన్నా అమిరాయి లేకపోతే అసలు కొనగలమా” అంటున్న వున్నారావువంక కొర కొరా చూశారు. ఈ రెండేళ్ళు పొదుపుచేసి, షాపువాళ్ళకి ఉపయోగపడినట్టనిపించింది వాళ్ళకి. బంగారం అవసరం వచ్చినప్పుడు అప్పో సొప్పో చేసి అప్పుడే కొనుంటే, దబ్బు అప్పునిదానంగా తీర్చుకునే వాళ్ళు. ఇప్పుడు బంగారం కొనలేరు,

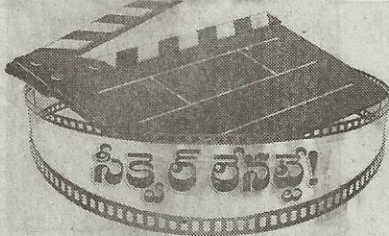
దబ్బు వెనక్కి రాదు. అదే మండిపోతోంది వాళ్ళకి.

ఒకసారి-

పనిమీద వచ్చిన పాపారావుతో “గతంలో బూమ్ రావడం వల్ల స్థలాల ధరలు ఆకాశాన్నంటాయి. ఇప్పుడిదప్పుడే కాస్త శాంతించాయి. తెలంగాణ



-శ్రీకెమ్



శ్రీదేవి రీ ఎంట్రీ 'ఇంగ్లీష్ వింగ్లీష్' మంచి విజయాన్ని సాధించి అమెరికా కూడా సరికొత్త పాపులారిటీని తెచ్చిపెట్టింది. దీంతో శ్రీదేవి ప్రధాన పాత్రలో సినిమాలు తీయడానికి కొంత మంది నిర్మాతలు ఉత్సాహాన్ని కనబర్చారు. అయితే అవేవి కాకుండా 'ఇంగ్లీష్ వింగ్లీష్' సినిమాకి సీక్వెల్ లోనే ప్రస్తుతానికి శ్రీదేవి నటించడంతోందనే వార్తలు వచ్చాయీమధ్య. కానీ వాటిలో నిజం లేదని చెప్పుకొచ్చింది ఆ చిత్రదర్శకురాలు గౌరీ షిండే. 'ఇంగ్లీష్ వింగ్లీష్'కి సీక్వెల్ తీస్తే బావుంటుంది కానీ ఇప్పటి వరకే ఇంకా ఎలాంటి నిర్ణయం తీసుకోలేదు' అని తేల్చి పారేసిందామె.

ఇప్పుడో రియల్ ఎన్ట్రీ కాస్త మందగించింది. ఇదే రైట్ టైమ్ స్థలం కొనడానికి. మనం కనక సిటీ అవుట్ స్ట్రీట్ స్థలం తీసుకుంటే తక్కువ ధరలో వస్తుంది. ముందు ముందు బాగా డెవలప్ అయిన పూర్వ అమ్ముకుంటే లాభాలే లాభాలు. వెధవది బ్యాంకులో వేసుకుంటే ఏవోస్తుంది? ఇన్వెషన్ ఇంతలా ఇబ్బంది పెడుతుంటే. మంచి ఇన్వెస్ట్మెంట్ అంటే ఫ్లాట్ కొనడమే! నిన్ననే నేను ఒక రియల్ ఎస్టేట్ ఆఫీసుకెళ్ళాను. వాళ్ళు గ్రూప్ గా బుక్ చేసుకుంటే తక్కువకి ఇస్తారట. మరి మనందరం ఈ కాలనీలో ఎప్పుటినుండో అద్దెకుంటున్నాము. మనందరం కలిసి ఒక దగ్గరే ఫ్లాట్లు తీసుకుంటే జీవితాంతం ఒకే కుటుంబంలా కలిసిమెలసి వుండొచ్చు ఏమంటారు?" అన్నారు.

అందరికీ అది సబబుగా తోచింది. పైగా అద్దె ఇళ్ళలో, ఓనర్స్ లో విసిగివేసారి వున్నారామే! అందరూ ముక్తకంఠంతో "ఓహో" అన్నారు.

సన్ డె సైట్ విసిట్ కి ఏర్పాటుచేశారు ఆ సంస్థ వారు.

సన్ డె అందర్నీ డిసిఎం వ్యాసులో కుక్కి సిటీకి చాలా దూరంగా మరో ఊరికి చాలా దగ్గరగా వున్న సైట్ కి తీసుకెళ్ళారు. అప్పటికే అందరికీ ఒళ్ళు పులిసిపోయింది. మధ్యాహ్నం భోజనం పెట్టి లే అవుట్ ముందు పెట్టి కూర్చున్నారు సైట్ మేనేజర్లు.

"సిటీకి చాలా దూరంగా వుంది కదండీ" సందేహం వ్యక్తం చేసింది నీరజ.

"కాబట్టే ఇంత చీప్. ఇప్పటిగరించి ఆలోచించవద్దు. పూచర్ అంతా గోల్డ్. భవిష్యత్తులో రింగ్ రోడ్డు, ఫ్లయ్ వోవర్లు వస్తే ఊహించుకోండి. రాబోయే రోజుల్లో ట్రాన్స్ పోర్టేషన్ అసలు సమస్య కాదు. ఎమ్ఎమ్బీఎస్, మెట్రోరైల్ అట్నో ఎక్కడి కెళ్ళాలన్నా చివరకే వెళ్ళిపోమా! మీ పిల్లలకి అద్భుతమైన అస్సెట్ కాసుకగా ఇస్తున్నట్టు. ఇప్పటి మీ కాలనీలన్నీ ఒకప్పటి జంగల్స్ కదా!" అన్నాడు.

"అవున్నామే! ఫస్ట్ మన కాలనీలో అద్దె తక్కువని నేనే ముందు వచ్చాను. పెళ్ళాం పిల్లల్లో బిక్కు బిక్కుమంటూ కాలం గడిపేవాళ్ళం. ఇప్పుడో! మనం దరితో కళ కళ లాడుతోంది. ఇళ్ళు లక్షలు, కోట్ల ఖరీదులో వున్నాయి."

"అందుకే ఇక్కడికి తీసుకొచ్చాను. ఇహనేం ఆలోచించకుండా ఫ్లాట్లు తీసుకోండి. ఆలస్యమైతే వెంచర్స్ చివరి ఫ్లాట్లు కొనవలసి వస్తుంది" అని అందరిచేతా ఫ్లాట్లు కొనిపించాడు పున్నారావు.

సంవత్సరం తర్వాత వెళ్ళిచూసి బావురుమన్నారు. పిచ్చిమొక్కలతో కళా విహీనంగా వుంది ఆ ఏరియా! ఎవరిఫ్లాట్లు ఏదో గుర్తుపట్టలేకపోయారు. అందరూ పున్నారావుమీద తిట్లవర్షం కురిపించారు. అసలు ఆ ఫ్లాట్లు తమ పేరుమీద వున్నాయో లేక మరొకరికి అమ్ముడయ్యాయో తెలియక కుమిలిపోయారు.

ఆ తర్వాత పున్నారావు సలహాలవల్ల ఎంతో కోర్కొతున్నామని, అతను చెప్పే మాటలు వినకూడదని ఏకగ్రీవ తీర్మానం చేసుకున్నారు.

○○○

ఓ రోజు.

"ఏనండీ..మిమ్మల్నే" మీకు పిలిచినట్టు అనిపించిందా! వద్దు, వెనక్కి తిరగద్దు. అతడు పున్నారావే అయ్యుంటాడు. వెనక్కి తిరిగితే బలవటం ఖాయం. ఇలాంటివాళ్ళూ మిడి మిడి జ్ఞానంతో వాళ్ళు లాసవుతారు, మనల్ని ముంచేస్తారు. వీళ్ళవళ్ళే నెట్ వర్క్ మార్కెటింగ్ లాంటివి మూడుపువ్వులు ఆరుకాయలుగా విలసిల్లుతాయి. వీళ్ళకి ఎప్పుడూ ఏదో ఒక కొత్తఇష్యూ వుండాలి. ఫోలోవర్స్ వుండేలా కమ్మూనికేషన్ స్క్రిప్ట్ వుంటాయి. అదో మానసికరుగ్మతో ఏమో అర్థం కాదు. వేలల్లో, లక్షల్లో మోసపోయిన బాధితులు పేపర్లకి, టీవీ ఛానల్ లకి ఎక్కుతారు. అందులో మీరుండకూడదనుకుంటే - తస్మాత్ జాగ్రత్త!

○

ఇలా నన్ను ఎరగా వేసి.. జొమల్ని చంపాలనే డిక్లమేటరేషన్ ఐడియా ఎలా వచ్చిందే....!?

